

Вознаграждение посредников

Вознаграждения брокеров и агентов

Акционерное общество «АИГ страховая компания» («АИГ») ценит роль страховых посредников в поддержке и консультировании клиентов по страхованию и, признавая их роль в процессе продаж, обычно выплачивает им возмещение. Пожалуйста, свяжитесь со своим страховым брокером или агентом, чтобы получить информацию о конкретном вознаграждении, которое они могут получать в связи с заключением вашего договора страхования.

Вознаграждение

Размер вознаграждения, выплачиваемого АИГ страховым брокерам и агентам, либо равен определенной сумме, либо определяется в процентах от премии и устанавливается при продаже, продлении, размещении и/или оказании услуг по конкретному договору страхования. Время от времени АИГ может заключать с посредниками соглашения о выплате им дополнительного вознаграждения, по своему характеру не являющемуся выплачиваемым под условием. Все такие выплаты подлежат контролю юристами, комплаенс, а также бизнес-менеджерами.

Вознаграждение под условием

В дополнение к вышеназванному вознаграждению АИГ может также выплачивать страховым брокерам и агентам вознаграждение под определенным условием. Вознаграждение под условием, как правило, основывается на таких критериях, как объем новых продаж, общий объем продаж, сочетание видов продуктов или общая прибыльность договоров страхования, заключенных при посредничестве страхового брокера или агента. Все такие выплаты подлежат контролю юристами, комплаенс, а также бизнес-менеджерами.

Прочие вознаграждения

АИГ может также заключать возмездные договоры с целью доступа к информации или установления стратегического взаимодействия для продвижения бизнеса. АИГ могут также на возмездной основе оказываться услуги не по конкретным страховым операциям.

АИГ третьими лицами также могут оказываться возмездные услуги по рекламе, маркетингу или продаже страховых продуктов или услуг.